

JEŻELI:

- Sprzedajesz / wynajmujesz nieruchomość
- Nie wiesz jak się do tego zabrać
- Cenisz swój czas
- Nie chcesz zapłacić wysokiej prowizji



TO NASZA OFERTA JEST DLA CIEBIE:

- 1 Zarejestruj się na naszym serwisie. Otrzymasz od nas kompleksowe wsparcie od indywidualnego doradcy - certyfikowanego pośrednika nieruchomości.

Sprzedaż nieruchomości to proces, który niekiedy wymaga sporych nakładów pracy oraz czasu. Dzięki rejestracji na naszym portalu nie tylko zaoszczędzisz pieniądze i czas, ale przede wszystkim **sprzedasz nieruchomość na korzystnych warunkach** - bez zbędnego stresu i czasochłonnych procedur.

Na każdym kroku wspierać Cię będą **nasi specjaliści - pośrednicy nieruchomości**, od których otrzymasz niezbędne porady i dokumenty. Nasi konsultanci pośredniczyć będą również w negocjacjach handlowych, dbając o to, żebyś uzyskał **najlepszą cenę za nieruchomość**.



- 2 Wypełnij formularz. Podaj dane nieruchomości i określ warunki współpracy.

Wypełnij formularz i wyślij do nas szczegółowe dane swojej nieruchomości, żeby nasi konsultanci mogli przygotować dla Ciebie **propozycję najbardziej dopasowaną do twoich potrzeb**. Sam możesz zdecydować o tym, jak długo będziesz korzystać ze wsparcia naszych specjalistów - pośredników nieruchomości.

- 3 Wypromujemy skutecznie nieruchomość na najlepszych portalach ogłoszeniowych. Skorzystaj z naszego wsparcia marketingowego.

W ramach usługi pomożemy ci w sprzedaży nieruchomości poprzez publikację ogłoszenia w **najpopularniejszych portalach branżowych** takich jak m.in. otodom.pl oraz ogłoszeniowych m.in. gratka.pl i olx.pl. To portale, które w tym momencie notują największy zasięg i oglądalność. Dzięki temu ofertę zobaczą tysiące potencjalnych nabywców. Zwiększy się liczba zapytań związanych z kupnem twojej nieruchomości. Zaoszczędzisz czas oraz pieniądze, oraz przyspieszysz proces sprzedaży.

otodom.



nieruchomosci-online.pl
najwięcej aktualnych ogłoszeń



tuOferta.pl



4

Dostaniesz od nas listę potencjalnych nabywców, którzy są w naszej bazie danych.

Zależy nam na tym, żebyś szybko i bez zbędnych komplikacji sprzedał lub wynajął swoją nieruchomość. Z tego powodu nasi konsultanci przeanalizują dane twojej nieruchomości i specjalnie dla Ciebie wybiorą grupę osób zainteresowanych jej zakupem. Z naszej obszernej bazy danych **wyselekcjonujemy potencjalnych nabywców**, których dane dostaniesz na maila i z którymi możesz umówić się na oględziny nieruchomości.

5

Pomożemy Ci umówić klientów na oględziny Twojej nieruchomości

Nie musisz tracić czasu na dzwonienie do Klientów i umawianie spotkań — zrobimy to za Ciebie. W ramach usługi **zaaranżujemy spotkania z potencjalnymi nabywcami**, umówimy datę oględzin nieruchomości, a po wizycie uzyskamy od nich stosowany feedback i (w przypadku zainteresowania ofertą) rozpoczniemy negocjacje.



6

WyNEGOCJujemy najlepsze warunki

Będziemy Cię wspierać w procesie negocjacji, dbając o to, żebyś zyskał jak najwięcej. W twoim imieniu będziemy uzgadniać z potencjalnym nabywcą warunki sprzedaży do momentu, w którym zakończą się wynikiem, który Cię usatysfakcjonuje. Do Ciebie będzie należeć ostateczna decyzja związana z akceptacją lub odrzuceniem danej oferty.

7

Będziemy Cię wspierać w trakcie całego procesu sprzedaży. Zapewnimy niezbędne dokumenty.

W ramach usługi masz zagwarantowane kompleksowe wsparcie na wszystkich etapach procesu sprzedaży nieruchomości - **on-line 7 dni w tygodniu**. Otrzymasz od nas niezbędne porady i wskazówki, **pomoc w rozwiązywaniu problemów**, a także **komplet dokumentów** niezbędnych do załatwienia spraw formalnych (umowa przedwstępna, umowa najmu czy protokół zdawczo-odbiorczy).

Gwarantujemy, że twoją sprawą zajmiemy się od A do Z. Dopilnujemy, żeby każdy szczegół był dopięty na ostatni guzik i aby cała transakcja zakończyła się dla Ciebie korzystnie pod każdym względem.

